

**INSCHRIJFFORMULIER**

U KUNT OOK ONLINE INSCHRIJVEN VIA ONZE WEBSITE WWW.SMEETSADVIESGROEP.EU

Ondergetekende neemt deel aan het seminar:

**Grensoverschrijdende Inkoop samenwerking  
op donderdag 5 november 2009**

De kosten voor dit seminar zijn 200 Euro exclusief BTW per persoon inclusief buffet. Iedere volgende deelnemer van dezelfde organisatie betaalt 175 Euro exclusief BTW per persoon.

**ORGANISATIE** : .....

**NAAM + VOORLETTERS** : .....M/V

**ROEPNAAM** : .....

**FUNCTIE** : .....

**POSTADRES** : .....

**POSTCODE** : .....

**PLAATS** : .....

**FACTUURADRES** : .....

(indien afwijkend) .....

**TELEFOON** : .....

**FAX** : .....

**E-MAIL** : .....

**Deelname Buffet**       ja    nee      **dieet**  ja    nee

*De factuur wordt u na aanmelding toegezonden. Wij verzoeken u na ontvangst, de factuur binnen veertien dagen te voldoen. Annulering / restitutie is niet mogelijk. Wel kan bij verhindering een collega deelnemen.*

*Grip op grip hebben wij niet.*

*Wij behouden ons het recht voor om een andere datum te bepalen.*

BENNEKOMSEWEG 51  
6866 DC HEELSUM  
T 0317-316301  
F 0317-315607



**GRENDOERSCHRIJDENDE  
INKOOPSAMENWERKING  
DONDERDAG 5 NOVEMBER 2009**



Inkoop samenwerking is al jaren een hot issue. Eerst alleen regionaal, vervolgens landelijk en nu meer en meer ook internationaal.

Welke vormen zijn er, welke samenwerkingsverbanden zijn of gaan verdwijnen, welke komen er op en welke zullen gaan slagen en waarom?

Op donderdag 5 november 2009 organiseert Smeets'adviesgroep een seminar voor zowel instellingen als leveranciers over dit onderwerp.

Een unieke gelegenheid om in één middag tijd een update te krijgen van de mogelijkheden, de voor- en

nadelen, de valkuilen en vooral de toekomstige ontwikkelingen.

Wat drijft instellingen om samen te werken en hoe succesvol zijn zij daarin? Hoe gaan leveranciers met samenwerkingsverbanden om, welke kansen en bedreigingen zien zij?

Gedurende het seminar zullen sprekers uit instellingen en van leveranciers hun visie geven.

Tevens zal een vooraanstaande Duitse partij acte de presence geven en u inzicht geven in de Duitse succesformule.

BENNEKOMSEWEG 51  
6866 DC HEELSUM  
T 0317-316301  
F 0317-315607



Wat kunnen wij leren van onze Duitse collega's?

Of, is het : Een kwestie van verschil: IAZ (Inkoop Alliantie Ziekenhuizen) zal aangeven waarom zij wel zullen slagen!

De middag wordt afgesloten met een forum discussie, waarbij u met de sprekers en elkaar van gedachten kunt wisselen over de valkuilen, de succesformules en uw ervaringen met inkoop samenwerking.

Voor meer inhoudelijke informatie verwijzen wij u graag naar onze website.

Inschrijven  
Mail of fax het inschrijfformulier naar:  
info@smeetsadviesgroep.eu  
of fax 0317-315607.

Online inschrijven is mogelijk op onze website  
**www.smeetsadviesgroep.eu**



#### Locatie 5 november 2009

GelreDome  
Batavierenweg 25  
6841 HN Arnhem

Mede mogelijk gemaakt door:

**Medeco  
&  
Lohmann & Rauscher**

## PROGRAMMA

tijdstip	onderwerp	spreker
13.00	Ontvangst en uitreiking informatie materiaal	
13.45	Welkom en inleiding	<b>Kars Sterenburg</b> Directeur Smeets'adviesgroep
13.55	Inkoop samenwerking van oud naar nieuw. Een update!	<b>Gert Walhof</b> Zelfstandig adviseur en tevens lector inkoopmanagement Hanzehogeschool Groningen
14.15	Zijn instellingen klaar om meerwaarde samenwerking te cashen?	<b>Guus van den Tweel</b> Hoofd Inkoop & Logistiek Ziekenhuis Sint Jansdal Harderwijk
14.30	De visie en rol van de Raad van Bestuur	<b>Dhr. H.P.J. Gerla RA</b> Voorzitter Raad van Bestuur St. Franciscus Gasthuis Rotterdam
14.45	De visie van een inkoper: het hoe en waarom, de valkuilen, de succesfactoren.	<b>René Muller</b> Hoofd Inkoop Ziekenhuis Gelderse Vallei Ede
15.00	Inkoop verlegt de grens	<b>Harrie Bonten</b> Hoofd Inkoop Elkerliek Ziekenhuis Helmond
15.15	<i>Pauze</i>	
16.00	Inkoop-samen-werking in verbandmiddelen. "Wat kan ik nog meer doen"?	<b>Marc Windt</b> Sales Marketing Director Lohmann & Rauscher
16.15	Inkoper: maak(t) die zorg beter!?	<b>Ruud Schuurbijs</b> Sales Director Medeco
16.30	Een kwestie van verschil	<b>Piet Coolegem</b> Inkoop Alliantie Ziekenhuizen
17.00	Forum discussie	<b>Kars Sterenburg</b>
17.30	Afsluiting met aansluitend warm/koud buffet	
19.00	Einde seminar	