

## PROGRAMMA

tijdstip	onderwerp	spreker
13.00	Ontvangst	
13.45	Welkom en kennismaking	Kars Sterenborg Smeets'adviesgroep
13.55	De juridische kant van inkoop samenwerking	Mirjam Spagnoletti Spagnoletti fiscaal en juridisch advies
14.15	Lange termijn visie	Nol Verhees Santeon
14.35	Een bewezen formule	Pim Zeldenrijk Clinicpartner/Slingeland ziekenhuis
14.55	IFZ een bewezen formule op weg naar de toekomst	Fred de Jong MCL/Ziekenhuis Tjongerschans
15.15	De valkuilen voor instellingen en leveranciers	Frans van der Linden Synergie Healthcare
15.35	Pauze	
16.05	De aanpak van een private investeerder	Rik Riemens Zorgcentra inkoop BV (Loek Winter MC Groep)
16.25	The present and future role of group purchasing organisations in Europe	Bradley Gould Prospitalia
16.50	De kracht van de massa	Edward Mutsaers Intrakoop
17.10	De verschillen op een rij	Kars Sterenborg
17.20	Forum discussie	Kars Sterenborg
17.50	Samenvatting en afsluiting	Kars Sterenborg
18.00	Einde formele bijeenkomst met aansluitend warm en koud buffet	
19.30	Einde bijeenkomst	

## Inkoop samenwerkingverbanden vergeleken 25 september 2012 GelreDome Arnhem



Na onze vorige succesvolle edities over Grensoverschrijdend inkopen in 2009 en Cross border selling in 2011 een unieke mogelijkheid om de laatste informatie op te doen.

Ruim voldoende netwerk mogelijkheden voor aanvang, tijdens de ruime pauze en tijdens het buffet na afloop van het evenement

Het belooft dit keer meer nog dan voorheen een interactieve sessie te worden, waarbij u alle mogelijkheden heeft om mee te discussiëren of uw vragen te stellen!

Tevens wordt een kort vergelijk gepresenteerd over de verschillen tussen de diverse inkoop samenwerkingverbanden inclusief de Duitse partijen die op de Nederlandse markt actief zijn.

U bent welkom vanaf 13.00 uur, terwijl de dag wordt afgesloten met een schitterend buffet, waarna u rond 19.30 uur weer met nieuwe actuele kennis en een goed gevoel fileloos huiswaarts kunt keren.

## SPREKERS



**Mirjam Spagnoletti**

Spagnoletti – fiscaal en juridisch advies -, Advisering op het gebied van uiteenlopende algemeen juridische en fiscaaljuridische vraagstukken gericht op de zorgbranche (vanaf 2011)



**Frans van der Linden**, comercial director Synergy Health

De gezondheidszorg is bezig met een zoektocht naar de optimale manier van inkopen. Van contractverlengingen vs onderhandse onderhandeling naar europees aanbesteden, naar gewoon aanbesteden, heronderhandelingen, benchmarken, je merkt dat de branche zoekt naar de juiste vorm voor het juiste moment. Is aanbesteden wel altijd de juiste oplossing.



**Edward Mutsaers**, directeur Advies en Communicatie IntraKoop

Voormalig partner bij Inteon, manager Facilitaire Zaken bij de Zorgboog, Hoofd Hoteldienst een verpleeghuis stichting en daarvoor o.a. Hoofd civiele en technische Dienst bij Stichting de Kievitshorst.



**Kars Sterenborg**, Directeur van Smeets'adviesgroep, meer dan 30 jaar ervaring aan de inkoop & logistieke zijde van de instellingen. Van thuiszorg tot V&V sector, van GGZ tot algemene ziekenhuizen. Zowel als consultant als interim manager.



**Nol Verhees**, Manager Inkoop & Logistiek Onze Lieve Vrouwe Gasthuis Procure Partners BV  
Compass Group Nederland, Adjunct Directeur Inkoop  
Otto Reichelt AG te Berlijn, Manager Inkoop & Merchandising



**Bradley P. Gould**, CEO Prospitalia, born in Lincoln, Nebraska, USA, looks back on more than 30 years of leadership positions in the international Medical Device Industry. Since August 2009, Mr. Gould has held the position of Managing Director, Prospitalia GmbH in Ulm, Germany, Prospitalia is the largest GPO in Germany with a purchasing volume of more than 1 Billion Euros for over 700 medical institutions with more than 130.000 hospital beds. Prospitalia has subsidiaries in Austria and the Netherlands.



**Rik Riemens**

- Zorgcentra inkoop BV (Loek Winter): partner
- Integer Healthcare: partner

De inkoop samenwerking is per 1-1-12 ondergebracht in Zorgcentra inkoop BV o.l.v. Loek Winter. Vanuit dit bedrijf managen zij de inkoop voor momenteel 5 ziekenhuizen met een inkoop scope van 178 miljoen euro per jaar. Rik is één van de partners van dit bedrijf

## LOCATIE



Batavierenweg 25  
6841 HN ARNHEM



De inkoopcoöperatie van de zorg