



INKOOPOVERLEG FRIESE ZIEKENHUIZEN

# IFZ een bewezen formule op weg naar de toekomst!



**INKOOPSAMENWERKINGSVERBANDEN  
VERGELEKEN  
d.d. 25 september 2012**



INKOOVERLEG FRIESE ZIEKENHUIZEN

# Introductie



**Fred de Jong**

**Manager Inkoop & Logistiek  
Zorgpartners Friesland**

**Voorzitter  
Inkoopoverleg Friese Ziekenhuizen (IFZ)**



# Wat is IFZ



**opgericht in 1984**

**5 ziekenhuizen als lid**

**20 clusterleden**

**stabiele portfolio met  
181 contracten**

**inkoopspend huidige  
contracten € 120 mln**

**inkoopvolume € 220  
mln**



# Strategie IFZ



*Het Inkoopoverleg Friese Ziekenhuizen (IFZ) stelt zich ten doel op basis van collegiale en professionele samenwerking te komen tot het gezamenlijk inkopen van zowel goederen als diensten waarbij gestreefd wordt naar een zo optimaal mogelijke prijs/kwaliteit verhouding.*

## **Uitgangspunten:**

- Jaarplanning op basis van projectlijst
- Toetsingscriteria voor elk inkoopproject
- Commitment ligt vooraf vast
- Maandelijks voortgangsoverleg hoofden inkoop
- Samen zelfstandig met interne aanbieder
- Regie bij projectleider/lead buyer
- Clusterleden kunnen participeren

# Highlights



## Aantal projecten 2011 resultaat

- 70 projecten onderhanden

### Waarvan:

- 18% overloop uit 2010
- 27% nieuw aan te besteden
- 40% te verlengen
- 33% niet gepland



| Financiële besparingen | Prognose  | Resultaat |
|------------------------|-----------|-----------|
| 2010                   | € 0,5 mln | € 0,8 mln |
| 2011                   | € 0,6 mln | € 1,3 mln |
| 2012                   | € 0,6 mln | € -       |

# Succesfactoren



## Wat speelt mee:

- Sterke onderlinge binding
- Intrinsieke wil om samen te werken
- Historie, opdracht van RvB
- Inkoopvolwassenheid, tools
- Vertrouwen
- Frequent contact
- Resultaten



# Ontwikkelingen



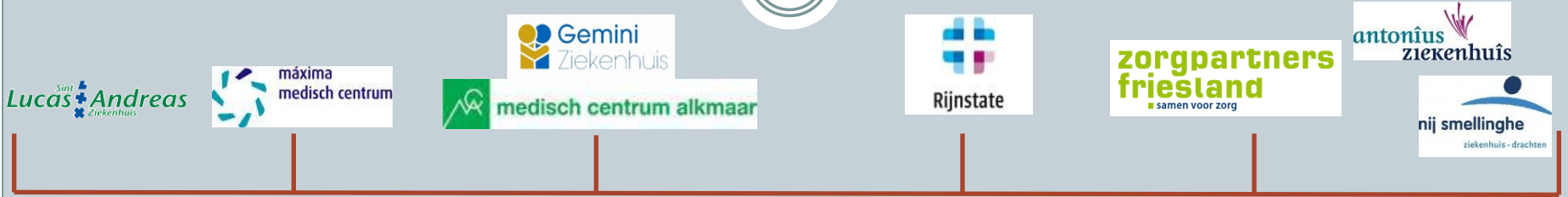
*MCL is  
'topziekenhuis overall'*

## Het IFZ verandert:

- Inzet category teams: Voeding, Apotheek, Cardio
- Inkoopvolwassenheid (MSU+) groeit naar elkaar toe
- Logistiek centrum Friesland?
- Fusie MCL en Tjongerschans in 2012 en Nij Smellinghe en Pasana 2013
- 'Friesland Voorop'
- Strategische focus (intern en extern)
- Van inkoop- naar accountmanagement



# Structuur ECLIPSE



IFZ

RvB



Stuurgroep

Team  
Laboratorium

Team  
Orthopedie

Team  
Cardiologie

Team  
Huisbreed

Team  
Facilitair

## Leveranciers

Biomerieux  
Phadia  
Roche  
Sysmex  
Siemens

Biomet  
Johnson&Johnson  
Smith & Nephew  
Stryker  
Zimmer

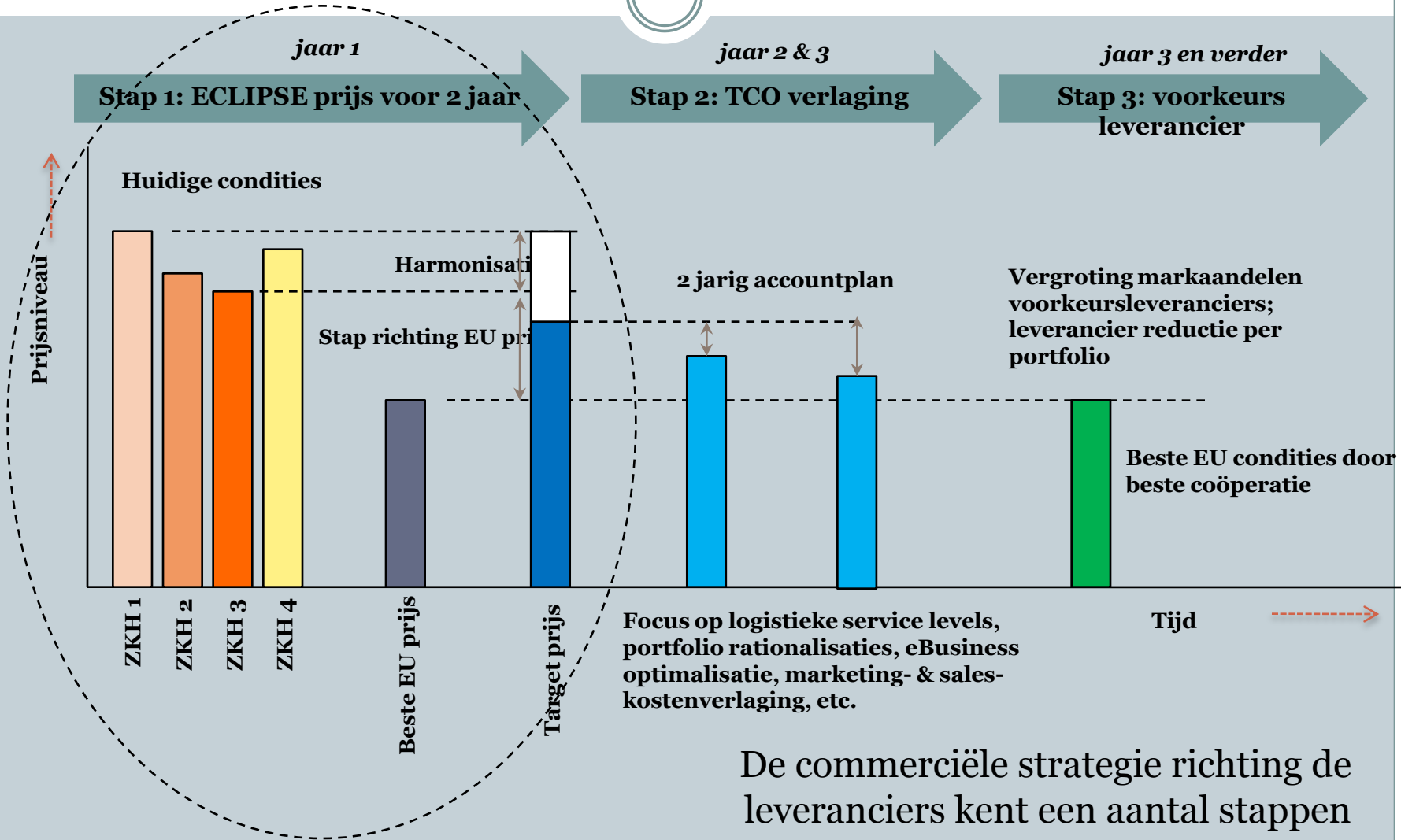
Abbott  
Boston  
Cordis  
Medtronic  
ST Jude

3M  
B. Braun  
BD  
Covidien  
Medeco

DE  
Sita/Icova  
Verzekeringen



# Start: Harmonisering condities





# Toekomst?



# Afsluiting



De Friese ziekenhuizen werken nauw samen. Op medisch gebied natuurlijk, maar ook in de inkoop. Het Inkoopoverleg Friese Ziekenhuizen (IFZ) bestaat 25 jaar. IFZ bemiddelt en koopt producten in voor alle Friese ziekenhuizen. Van verbandmiddelen, babyvoeding en thermometers tot de koffie in de wachtkamer. Gezamenlijk hebben de Friese ziekenhuizen meer dan 100 overeenkomsten gesloten ter waarde van ruim € 112.000.000,-. De Friese ziekenhuizen hebben met veel leveranciers inmiddels een lange, duurzame relatie opgebouwd.

Het IFZ en de daarbij aangesloten Friese Ziekenhuizen bedanken de leveranciers voor 25 jaar goede samenwerking.

## “Samenwerken loont”

Logos of partner organizations and suppliers:

- mcu in staalisch contact met leveranciers
- antoniuss ziekenhuizen
- de Jongerscheure
- nij emminghe ziekenhuis - dordrecht
- pasana De Sluisweg
- Medex
- NUTRICA
- sm
- hp
- EB-Rom
- Weiss Technik
- Lyreco
- Eneco
- essent
- PHILIPS
- Mastronic
- rendstad
- RICOH
- BD
- BSN
- B BRAUN
- pharmastel
- Cardinal
- distrivers