

INFORMATIE

Datum	woensdag 17 juni 2015
Locatie	GelreDome Arnhem Batavierenweg 25 6841 HN Arnhem
Aanvang	16.00 uur (ontvangst vanaf 15.30 uur)
Einde	20.30 uur
Kosten	€ 350 exclusief BTW
Doelgroep	Toeleveranciers aan de zorgsector



Workshop

Best Value Procurement , Modelovereenkomst Investeringen en Nieuwe Inkoopvoorwaarden in de Gezondheidszorg, 17 juni 2015 GelreDome Arnhem



BVP, Best Value Procurement

Best Value is een manier om de expertise van leveranciers beter te benutten en ketensamenwerking te verbeteren. De opdrachtgever krijgt vooraf een goed inzicht in de risico's, planning en te leveren prestaties van het project. De leverancier krijgt de ruimte om het project naar eigen inzicht naar een zo goed mogelijk resultaat te leiden. Het resultaat: voordelen voor beide partijen. **Kees Rietman** neemt u mee in de principes van Best Value en methode van Best Value aanbesteden en legt de verschillen uit tussen traditioneel en de Best Value benadering.

Inkopers (Nevi) en leveranciers (FHI) presenteerden begin 2014 een verbeterde versie van de **Modelovereenkomst Investeringen** (eerste versie 2010). Deze Modelovereenkomst vormt de basis voor opdrachtgevers en leveranciers bij het opstellen van een Inkoopovereenkomst. **René Muller** zal een aantal artikelen van de overeenkomst toelichten en zal de meest gestelde vragen (FAQ's) van gebruikers kort benoemen.

Recent zijn de nieuwe **Algemene Inkoopvoorwaarden** Gezondheidszorg 2014 (AIG) door de Nevi gedeponereerd. In uw onderhandelingen met instellingen wordt u hier mee geconfronteerd. **Kees Rietman** behandelt voor wie de Inkoopvoorwaarden zijn bestemd, hoe zij zijn ontstaan en wie er aan hebben meegewerkt.

Doelgroep: Toeleveranciers, fabrikanten en producenten en inkopers van zorginstellingen.

SPREKERS

René Muller

is sinds 1993 werkzaam in de zorgsector en op dit moment Senior Inkoper bij ziekenhuis Gelderse Vallei in Ede. René is lid van de werkgroep Nevi Zorg die betrokken was bij de update van de Modelovereenkomst. In zijn presentatie zal hij uitleg geven over nut en noodzaak van de overeenkomst maar dat is niet het enige doel van de presentatie, uw input hierover is zeer belangrijk.



Kees Rietman is Best Value A+ gecertificeerde als eerste binnen de zorg en is hoofd inkoop en hoofd logistiek geweest bij BovenIJ ziekenhuis, Deventer ziekenhuis, NKI-AVL en GGz centraal en Bestuurslid NEVI Zorg . In zijn presentatie verteld hij bij welke inkoop situatie de voorwaarden het beste toegepast kunnen worden en enkele specifieke aandachtspunten als aansprakelijkheid, Convenant Medische Techniek , beëindiging van de overeenkomst, ICT aspecten en omgang persoonsgegevens .

PROGRAMMA

tijdstip	onderwerp	spreker
15.30	Ontvangst	
16.00	Welkom en voorstelronde	Kars Sterenberg , Smeets' adviesgroep
16.10	Best Value Procurement	Kees Rietman , procesbegeleider bij Case4BestValue en Bestuurslid Nevi-Zorg
16.50	Modelovereenkomst Investerings FHI & Nevi	René Muller , Senior Inkoper Ziekenhuis Gelderse Vallei
17.30	Pauze / Buffet	
18.45	Nieuwe Algemene Inkoopvoorwaarden Gezondheidszorg	Kees Rietman , procesbegeleider bij Case4BestValue en Bestuurslid Nevi-Zorg
19.30	Forumdiscussie	
19.50	Samenvatting en afsluiting	Kars Sterenberg , Smeets' adviesgroep
20.00	Afsluiting met een drankje	



LOCATIE: GelreDome Arnhem